



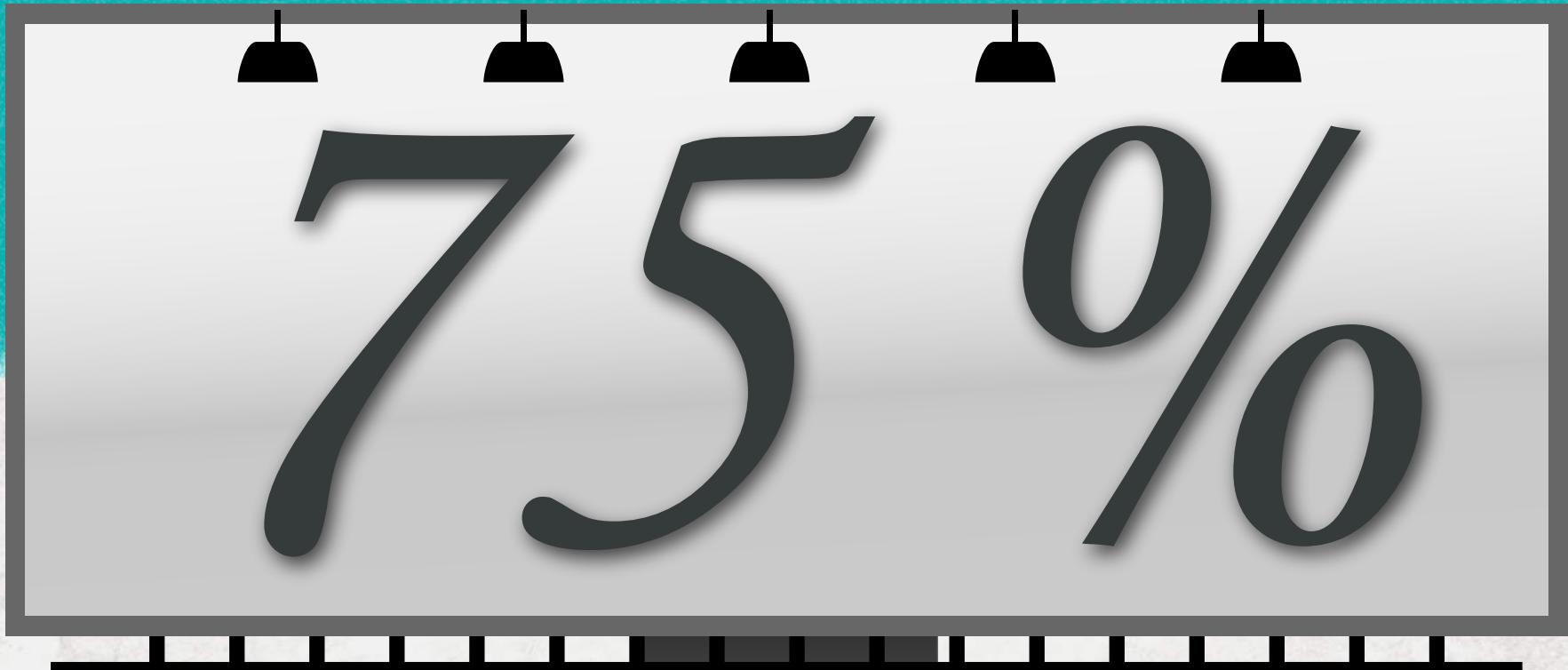
рекламное агентство

*Реклама на транспорте*



Рекламное агентство

# Ситуация на рынке наружной рекламы



\* По данным, опубликованным на <http://adindex.ru/publication/analytics/channels/2014/01/30/106218.phtml>

наружной рекламы приходится на долю рекламных щитов 6x3



Рекламное агентство

# Ситуация на рынке наружной рекламы

30 000 рублей

\*По данным, опубликованным на <http://adindex.ru/publication/analytics/channels/2014/01/30/106218.shtml>

средняя стоимость одного рекламного щита в пределах КАД.

По новому регламенту на 2014 год, планируется увеличение цены в 1,5 раза

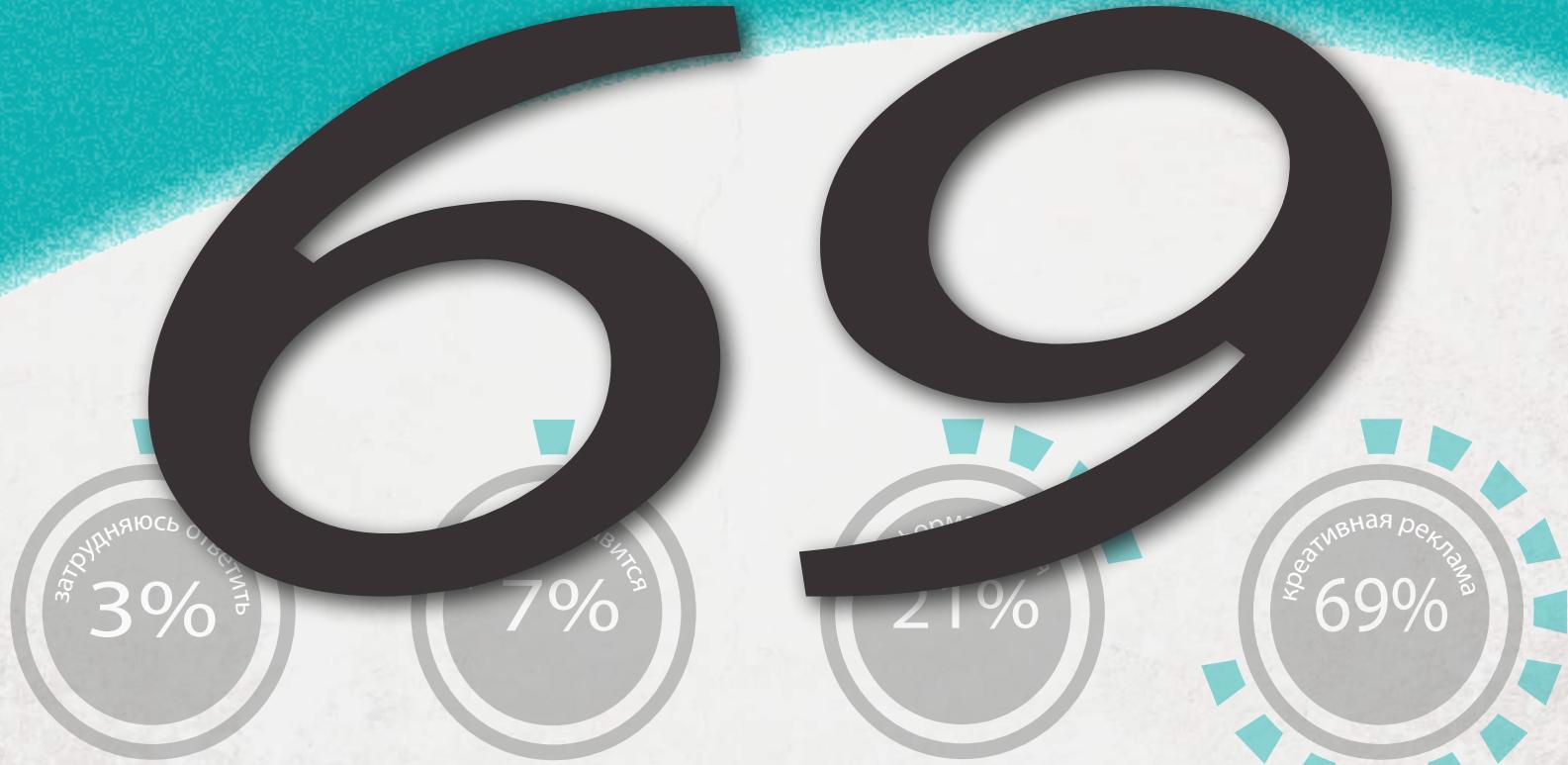
# Ситуация на рынке наружной рекламы



\*По данным, опубликованным на <http://mlmv.com/>

опрошенных людей негативно относятся  
к наружной рекламе

# Ситуация на рынке наружной рекламы



\* Из опроса, проведённого на сайте <http://vk.com/bestad>

из 100 опрошенных подчеркнули, что приятную и креативную рекламу  
они ценят больше, чем более простую и информативную

# Сравнение нескольких видов наружной рекламы

## Билборд

- + Хорошая читаемость  
Репутация
- Завышенная стоимость  
Нейтральное отношение целевой аудитории  
Отсутствие полного контроля за конверсией

## Проллы (рекламная перетяжка)

- + Низкая стоимость изготовления  
Хорошая читаемость
- Негативное отношение целевой аудитории  
Отсутствие светового освещения в ночное время суток  
Отсутствие полного контроля за конверсией  
Статичность



Рекламное агентство

# Сравнение нескольких видов наружной рекламы



# Эффективность наружной рекламы на автомобилях, относительно рекламы на общественном транспорте.

## Репутация и узнаваемость

- увеличение имиджа компании
- отсутствие маршрутов движения
- лояльный подход целевой аудитории
- либеральное законодательное регулирование
- высокая эффективность при наименьших затратах



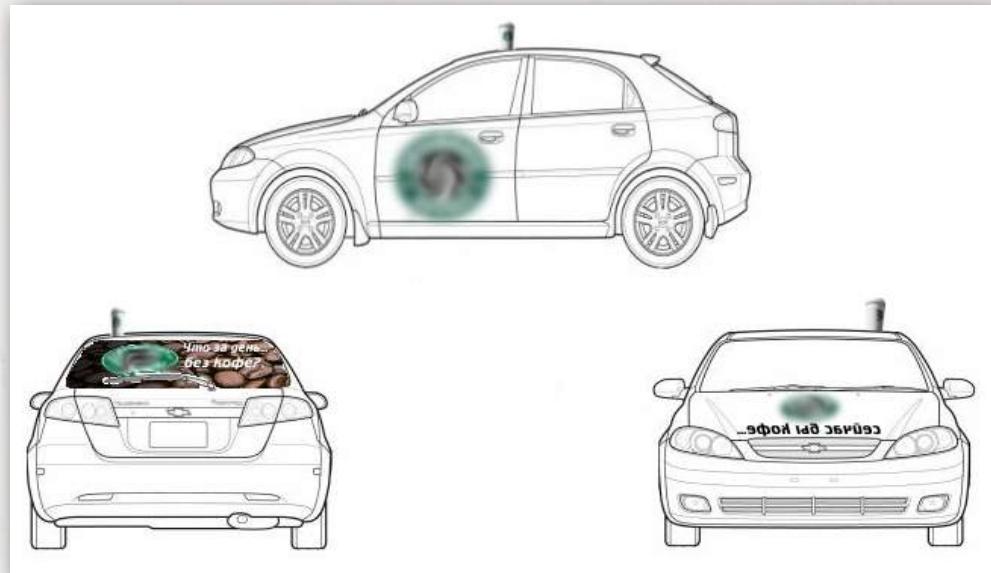
# Эффективность авторекламы на примере одной компании

Задачи:

Повышение имиджа компании в лице целевой аудитории  
Увеличение узнаваемости бренда  
Создания лояльного отношения к продукции компании.

Инструмент для достижения поставленных задач:  
Брендирования 20 автомобилей, модели CHEVROLET Lacetti  
по уникальному дизайнерскому решению.

Сроки рекламной кампании: 3 месяца.  
Бюджет рекламной кампании: 25 тыс. \$  
(800 000 рублей (267 тыс. рублей в месяц))



Решение для достижения поставленной задачи: При создании образа для оформления автомобиля выбрано решение, которое создаст эффект удивления и запоминаемости у целевой аудитории. Было решено обклеить корпус автомобиля минимальным количеством рекламной информации, для того, чтобы основное внимание целевой аудитории было зафиксировано на крышу автотранспорта, где был установлен брендовый стаканчик компании, который в тёмное время суток подсвечивался изнутри, что не могло не привлечь внимание публики.

# Эффективность авторекламы на примере одной компании



Результат рекламной кампании: Все выше поставленные задачи успешно выполнены. В дополнение к задачам, достигнут эффект обсуждения в социальных сетях и широкое обсуждение в СМИ. Увеличение клиентского потока в точках продаж продукции компании на 27%

Оценка рекламной кампании: Отлично.

## *Другие макеты рекламы на автотранспорте*



## *Другие макеты рекламы на автотранспорте*





Рекламное агентство

*Спасибо за внимание!*

Рекламное агентство «ВоВремя»  
192007 г. Санкт-Петербург, ул.Тамбовская 8, литер.Б, оф.46  
Тел.: (812)980-74-68  
<http://spbreklama.ru>  
Эл. почта: [info@spbreklama.ru](mailto:info@spbreklama.ru)

