

Портфолио работ в сфере FMCG, B2C, branding



Резюме компании

Мы создаем идеи и решения, которые вдохновляют, вовлекают и мотивируют!

Креатив, дизайн, продакшен, маркетинг: стратегии «не по рецепту».





Проект: разработка идеи продукта, позиционирования марки, создание уникального названия, логотипа, фирменного стиля, разработка упаковки, кампании по выводу на рынок, дизайн рекламных материалов.

Заказчик: ОАО «Петрохолод» — один из крупнейших производителей мороженого в России.

Результат: только при наличии продукта в упаковке в местах продаж годовой план по объему продаж продуктов марки был выполнен за 4 месяца без рекламной поддержки.









Проект: разработка макета упаковки для линейки экспортной продукции в сегменте premium.

Заказчик: ОАО «Петрохолод» — один из крупнейших производителей мороженого в России.

Результат: бренд создавался изначально для экспортного продукта, успешно конкурировал с брендом «Магнат» на рынке израильского мороженого. Видя перспективность развития марки, маркетинговая служба компании приняла решение вывести продукт и на российский рынок мороженого.













Проект: разработка дизайна упаковки новой марки мороженого.

Заказчик: ОАО «Петрохолод» — один из крупнейших производителей мороженого в России.

Результат: агентством была разработана яркая упаковка, передающая главное преимущество мороженого — идеальное сочетание разных вкусов и двойное удовольствие от одной порции.











Проект: разработка дизайна упаковки клюквенного щербета.

Заказчик: ОАО «Петрохолод» — один из крупнейших производителей мороженого в России.

Результат: Визуальное решение упаковки стало классическим представлением покупателей о том, как должен выглядеть щербет. Это позволяет продукту быть фаворитом рынка в своём сегменте.





Проект: разработка названия, логотипа и концепции упаковки для линейки нового продукта – кофейные зёрна в шоколаде.

Заказчик: группа компаний Absolute Nature

Результат: продукт был успешно выведен на рынок в 2010 году, план по дистрибуции и объёму продаж выполняется; упаковка была отмечена авторитетным профессиональным изданием «[кАк)».





Проект: разработка названия, логотипа, фирменного стиля и упаковки с прозрачным окном для новых пельменей.

Заказчик: торговый дом «Оазис».

Результат: изящное решение в упаковке: прозрачное окно, где видны пельмени, которые уже как бы кипят в вашей кастрюле, — позволило производителю прочно закрепиться на рынке замороженных полуфабрикатов, попасть в основные торговые сети и выполнять план по объёму продаж без специальной рекламной поддержки.



Проект: разработка дизайна упаковки новой марки пельменей.

Заказчик: концерн «Детскосельский» — один из крупнейших агропромышленных концернов России, в который входит 16 предприятий.

Результат: с помощью созданной упаковки покупателям демонстрируется главный принцип марки — сочетание традиционной русской кухни с современными технологиями производства.





Проект: разработка нескольких продуктовых марок серии шоколадных батончиков, ориентированных на различные целевые группы: создание названия, разработка стилистики марки, дизайн упаковки.

Заказчик: кондитерская компания «Невский Кондитер».



































Проект: редизайн упаковки выпускаемых печений

Заказчик: ОАО «Каравай».

Результат: Разные виды кондитерских изделий стали единой линейкой. Для всех продуктов была предложена общая упаковка-конверт с отличным для каждого печенья цветом и орнаментом. Орнамент на упаковках, также как и прозрачное окошко, повторяет форму самого изделия — людям стало проще ориентироваться в ассортименте.



















Проект: разработка бренда молочной продукции для премиум-сегмента: создание концепции позиционирования, разработка названия, слогана бренда, логотипа и дизайна упаковки на всю линейку — от творога и творожных масс до сливочного масла.

Заказчик: БалтКом-Юни.

Результат: продукция марки находится на стадии активного вывода на рынок в премиум сегмент, постановки в ключевые розничные сети, демонстрирует постепенный рост дистрибуции и объема продаж.



















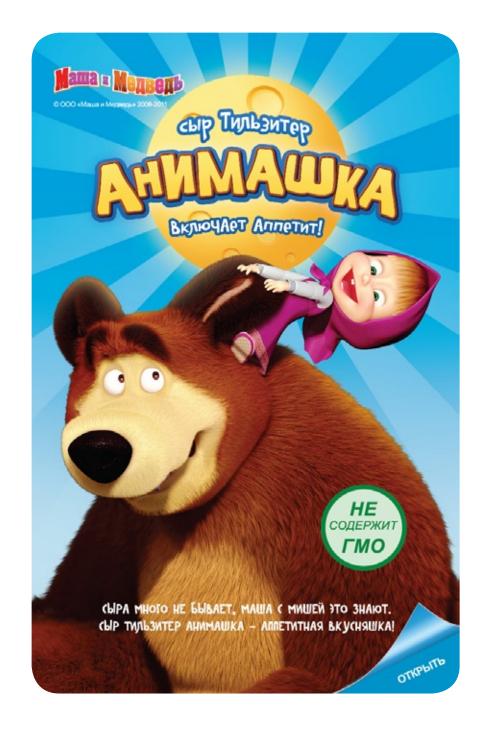




Проект: разработка названия, слогана, логотипа и дизайна упаковки для новой марки сыра, ориентированного на детей и взрослых

Заказчик: компания ПиР-ПАК.

Результат: сыр «Анимашка» стал триумфатором международной выставки «Продэкспо-2012». Продукт был удостоен высшей награды «Лучший инновационный продукт-2012», а также получил Диплом 1-й степени «За высокие потребительские свойства» и Золотую медаль «За качество».









Разработка этикеток серии продукции

Проект: разработка концепции упаковки для нового продукта — серии берёзовых соков.

Заказчик: группа компаний Absolute Nature.

Результат: дизайнерами агентства создана яркая, современная концепция упаковки, позволяющая производителю не только успешно возродить и по-новому подать продукт, но и сделать акцент на его натуральности, экологичности. В 2011 году упаковка вошла в шорт-лист национального фестиваля рекламы «Идея!».









Разработка этикеток серии продукции

Проект: разработка дизайна серии этикеток для линейки молочной продукции.

Заказчик: сельскохозяйственное предприятие «Лосево».

Результат: продукция марки находится на стадии вывода на рынок в премиумсегмент, постановки в ключевые розничные сети, демонстрирует активный рост дистрибуции и объема продажиз расчёта на одну торговую точку.















Разработка этикеток серии продукции

Проект: разработка имиджевого оформления бутылок для коньяков премиум-класса.

Заказчик: винно-коньячный завод «Дагвино» — ведущий производитель коньяков и бренди на Северо-Западе РФ.

Результат: созданные имиджи демонстрируют искушённому покупателю высокое качество продукта, его престижность и эксклюзивность. А также закрепляют за заводом «Дагвино» репутацию старейшего винно-коньячного завода в России с классическими технологиями и уникальными специалистами.









Проект: разработка названия и дизайна упаковки для яиц премиум-класса.

Заказчик: птицефабрика «Роскар».

Результат: созданная упаковка демонстрирует качество продукта и его преимущества: только в яйцах молодых несушек собрано максимум пользы и вкуса.





Разработка имени и визуального образа бренда















Разработка имени и визуального образа бренда













КРЕАТИВНАЯ КОНЦЕПЦИЯ КОММУНИКАЦИИ

Разработка креативной концепции коммуникации

Проект: разработка и визуализация креативных концепций продвижения новых тарифных опций и услуг оператора в рамках абонентского обслуживания. Создание механик и воплощение PR-акций, формирующих и корректирующих имидж бренда.

Заказчик: оператор связи «МегаФон», Северо-Западный филиал.



Укорачиваем..... номера

Выбери прямой семизначный номер на любом популярном тарифе «МегаФон». Абонентская плата всего 3 рубля* в сутки.

Узнай больше

0500

www.megafon.ru

*Стоимость указана с НДС.





Без подарка не останешься!

100 минут или 100 Мб в подарок при подключении в салонах связи МегаФон с 10 сентября по 31 октября 2010 года.

Пакет «100 минут» и «100 Мб» действует в течение 30 дней с момента подключения к сети,
Пакет «100 минут» распространяется на вызовы абонентам СЗФ ОАО «МегаФон».
Подключить данный пакет можно во всех регионах Северо-Западного филиала ОАО «МегаФон», только в
фирменных Офисах продаж и обслуживания при подключении на тарифные планы «3D общение», «50 копеек»,
«Великие Луки», «Интернет Драйв», «Интернет Драйв Плюс», «Копейка», «МегаНоль», «МегаФон-Логин»,
«МегаФон-Логин Плюс», «Секунда», «Сказка», «Столичный», «Шире круг».







Ясно на всем пути••••

Тарифная опция «Северо-Запад»

- за минуту разговора внутри сети «МегаФон Северо-Запад»*
- за SMS-сообщение абонентам всех российских операторов**

Абонентская плата- 5 рублей в сутки

Тарифная опция действует при нахождении абонента за пределами региона подключения, но в зоне действия сети «МегаФон Северо-Запад
 За исключения, исключающим образовами и деятими слажениями слаже



Разработка креативной концепции коммуникации

Проект: разработка креатива коммуникации, копирайтинг, создание key visual POS-материалов, с целью обеспечения успешного вывода на рынок новых продуктов марки.

Заказчик: Philips в России.

Результат: на мировой конференции Philips в Барселоне работа была признана лучшей в мире по направлению «Уход за телом».









Разработка креативной концепции коммуникации

Проект: федеральная рекламная кампания 3D телевизоров. Разработка креативной концепции материалов, фотосъёмка, создание key visual — от рекламы в местах продаж до наружной рекламы.

Заказчик: Philips в России.

Результат: всего за две недели после запуска акции было распродано заявленное количество 3D телевизоров Philips.

На мировой конференции Philips в Барселоне работа была признана лучшей в мире по направлению «Аудиои видеотехника».





Разработка креативной концепции коммуникации

Проект: разработка концепции серии рекламных материалов (от наружной рекламы до POSM) в поддержку акции, приуроченной к дачному сезону.

Заказчик: Philips в России.







Разработка креативной концепции коммуникации

Проект: комплексная рекламная кампания по продвижению эпиляторов в весенне-летний период: создание комплекта POS-материалов, разработка промо-сайта проекта, организация и проведение стимулирующей лотереи, производство и логистика POSM по всей России.

Заказчик: Philips в России.





Разработка креативной концепции коммуникации

Проект: разработка и визуализация идеи продвижения марки в местах продаж продукции с целью обеспечения сбыта в высокий сезон продаж и повышения узнаваемости.

Заказчик: производитель поляризационных очков для вождения автомобиля Cafa France.





Комфортное вождение в некомфортных условиях



Безопасность на дороге при любых погодных условиях

* По данным исследования ТД «Союз»









Комфортное вождение в некомфортных условиях



Безопасность на дороге при любых погодных условиях

* По данным исследования ТД «Союз»







Разработка креативной концепции коммуникации

Проект: разработка креативной концепций рекламной кампании, посвященной 10-тилетию компании плюс продвижение определённого продуктового предложения.

Заказчик: Городская Домостроительная Компания - GDSK.







Санкт-Петербург, БЦ «ЛЮБАВИЧ»
Б. Сампсониевский пр. 60, 3 этаж, офис 31 тел.: (812) 324-71-84
www.art-profit.ru